

**МЕТОДИКА ЗА ОЦЕНЯВАНЕ НА ПОСТЪПИЛИТЕ ОФЕРТИ**

в процедура за възлагане на обществена поръчка чрез публична покана, с предмет: „Доставка на офис консумативи, канцеларски материали, офис техника и оборудване за нуждите на Държавна агенция „Държавен резерв и военновременни запаси”

**Критерий за оценка. Тежест.**

Основен критерий за оценка на постъпилите оферти за участие в настоящата процедура е **икономически най-изгодна оферта**, при следните показатели, формиращи комплексната оценка:

- Предложена цена (на стоките по Приложение № 2)
- Качество
- Процент отстъпка от цената на артикулите (извън тези по Приложение № 2)

**1. Показател “предложена цена” – П1** тежест в общата оценка 50 %. Максимален брой точки по показателя **П1** – 50 точки.

Предложената цена **П1** е оценка на сбора от предложените единични цени на всички артикули от Таблица 1 и Таблица 2 (Приложение № 2) и се изчислява по следната формула:

$$П 1 = Ц 1 \times 20 + Ц 2 \times 80$$

**Най-ниска предложена обща цена на артикулите от Таблица 1**

**Ц 1 =** .....

**Предложена обща цена от участник на артикулите от Таблица 1**

**Най-ниска предложена обща цена на артикулите от Таблица 2**

**Ц 2 =** .....

**Предложена обща цена от участник на артикулите от Таблица 2**

*Забележка: Участниците следва да направят предложение по всички артикули от Таблица 1 и Таблица 2 от Приложение № 2*

**2. Показател “качество”** – тежест в общата оценка 20 %. Максимален брой точки по показателя П2 - 20. Максимален брой точки ще получи предложението, което в най-голяма степен отговаря на изискванията на възложителя, посочени в документацията, като при определяне на оценката по показателя „качество”, комисията взема предвид качеството на представените мостри, предложените търговски марки, функционалност, естетичен вид, устойчивост и здравина, като участникът предложил артикули с най-високо качество получава най-голям брой точки.

**3. Показател “Процент отстъпка от цената на артикула”** – тежест в общата оценка 30 %. Изразява се с число, представляващо съотношение между предложения процент отстъпка на всеки един от участниците към предложението най-голям процент отстъпка от участник в процедурата, умножено с тегловен коефициент 30. Максимален брой точки по показателя П3– 30 точки. Максимален брой точки по този показател ще получи предложението най-голям процент отстъпка.

$$\text{П 3} = \frac{\text{Предложен процент отстъпка от цената}}{\text{Най-голям процент отстъпка от цената}}$$

**4. Комплексната оценка** - представлява сбор от получените точки по всеки показател. Максимален брой точки – 100. Офертата, получила най-висока комплексна оценка, се класира на първо място. Комплексната оценка се изчислява по следната формула:

$$\text{КО /комплексна оценка/} = (\text{П1} \times 0,5) + (\text{П2} \times 0,2) + (\text{П3} \times 0,3)$$